

10

IN TIEN STAPPEN Een succesvol project



01. Invoeren en vrijgeven in Realworks

Voer je project in bij Realworks en geef het vrij aan Nieuw Wonen Nederland. Eén keer invoeren en ook prijs- en statuswijzigingen worden realtime gesynchroniseerd

Publiceer het project op het Nieuw Wonen-platform en neem extra nieuwbouwproducten af voor optimale vermarkting en verkoop van jouw project.

02. Publiceren op Nieuw Wonen-platform

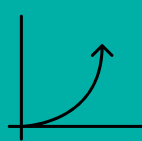
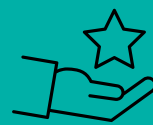


03. Verrijken projectpresentatie

Breidt je projectpresentatie uit met de projectontwikkelaar, financieel adviseur en waarborginstituut, USP's, relevante zoekthema's en meer.

Presenteer je makelaarskantoor op een vestigingspagina met medewerkers, referentieprojecten en extra dienstverlening.

04. Profileren extra diensten



05. Leads genereren en warm houden

Zorg voor optimale zichtbaarheid door het project op te nemen in de regionale nieuwsbrief, een facebook campagne uit te zetten, en via projectnieuwsbrieven.

Door enquêtes te versturen, voorkeuren en bezoek te monitoren en favoriete woningtypes en bouwnummers uit te vragen, kunnen prijs en product geoptimaliseerd worden.

06. Dynamic pricing



07. Leads warmhouden

Geef jouw leads regelmatig updates over het project via nieuwsbrieven en nieuwsartikelen.

De optimale toewijzing van de woningen vind je ook bij grote aantallen inschrijvers snel en gestructureerd dankzij de matchmaker.

08. Toewijzen via matchmaker



09. Voortgang in sales timeline

Wanneer zijn de verkoopgesprekken gepland? Wat was het resultaat? Wanneer loopt een optie af? Blijf eenvoudig op de hoogte en geef de projectontwikkelaar realtime inzicht in de voortgang.

De modelovereenkomst kan voor iedere bouwnummer eenvoudig geprefilled worden. Gefeliciteerd, alle bouwnummers zijn verkocht!

10. Tekenen KAO en afsluiting project

